

Von der Idee zum Geschäftsmodell

Are you ready to grow?

Business Model Design für Startups

Eine innovative Geschäftsidee ist der Anfang. Mit der Entwicklung eines skalierbaren Geschäftsmodells machst Du aus Ideen nachhaltige Werte.



1 Ready to grow

Mit der Gründung eines Startups begibst Du Dich auf eine spannende Reise in völlig neues Terrain. Du zeichnest Dir Deine eigene Landkarte.

Wie ein Forscher testest Du Deine Annahmen und verlässt Dich nicht auf vage Spekulationen. Wenn das Geschäftsmodell passt, bist du bereit zum Abheben.

2 Think big - start lean

Du willst etwas völlig Neues schaffen und manche halten deine Ideen für verrückt? Willkommen im Club.

Geh raus, erfahre alles über Deine Zielkunden, welche Gewohnheiten und welche Bedürfnisse sie haben. Danach fange an, Deine Idee umzusetzen. Starte mit einem Minimal Viable Product, das die Minimalanforderungen einer Problemlösung erfüllt.

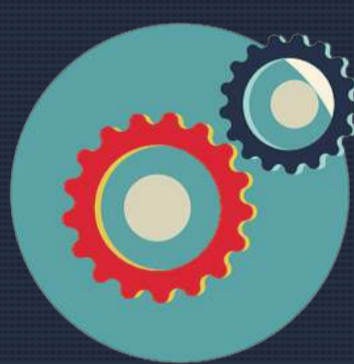
Erst wenn Du sichere Beweise hast, dass Dein Angebot einen Schmerzpunkt trifft, baue Dein Angebot aus.



3 Schritte zum Geschäftsmodell



Problem-Solution-Fit
Welche Probleme löst meine Idee?
Wer hat diese Probleme?



Product-Market-Fit
Welche Preise kann ich ansetzen?
Über welche Kanäle erreiche ich die Kunden?



Business-Model-Fit
Welche Prozesse ermöglichen ein skalierbares Geschäft?

4 Such Dir ein Team



Du verwirklichst Deine Vision und gehst allein durch Höhen und Tiefen ...



Gewinne andere für dein Projekt, denn im Team bist Du stärker und kannst viel mehr umsetzen.

5 Mit Coaching schneller zum Ziel



Mit Gründercoaching bekommst Du einen erfahrenen Lotsen an Deine Seite. Gemeinsam legen wir den Fahrplan fest und bereiten den Weg von der Idee zu einem nachhaltigen Geschäftsmodell. Lass uns über Deine Geschäftsidee sprechen. Vereinbare einen Termin für ein kostenloses Erstgespräch.

Contact me

RESULTING
Christine Purnell
Sonnenstr. 23, 80331 München
info@resulting-muenchen.de
www.resulting-muenchen.de